

SNCI et ses programmes de financement

ACCESS 2 FINANCE

10 octobre 2024

QUI SOMMES NOUS?

Rôle et partenaires

Mission de la SNCI



Financer des entreprises luxembourgeoises par des prêts à moyen et long terme



Prendre des participations stratégiques dans le cadre de la mission de développement de l'économie nationale

Département Credits et Prêts

Equipe prêts SNCI



Loi 02/08/1977 : La SNCI a pour objet d'accorder des prêts à moyen et long terme, en vue de:

- (1) Promouvoir la création, l'extension, la conversion, la réorientation et la rationalisation d'entreprises, ces dernières devant avoir ;
- (2) Une influence motrice sur le développement économique;
- (3) Conformément aux exigences en matière d'environnement et d'aménagement général du territoire;
- (4) Afin de participer à l'intérêt économique général et à contribuer soit à l'expansion et à l'amélioration structurale de l'économie, soit à une meilleure répartition géographique des activités économiques.



Type de prêts : Le département de crédits et prêts octroie des prêts :

- soit directement aux PME et/ou grandes entreprises luxembourgeoises;
- soit indirectement via les établissements de crédits agréés en effectuant des dépôts de fonds destinés à l'octroi, par ces établissements et sous leur responsabilité, de crédits d'équipement et/ou prêts indirects développement.

Partenaires principaux du département crédits et prêts



Avantages pour les clients



Partenaire bancaire stable et neutre



Conditions de taux intéressantes



Pas de commissions ou de frais



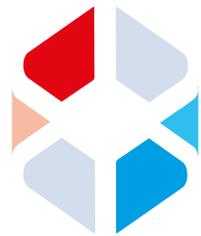
Taux fixe - prévisibilité



Remboursement anticipé sans pénalités

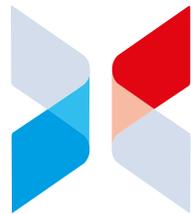
NOS PROGRAMMES

Nos programmes de prêts



proStart

Créer
une nouvelle
entreprise



proDevelop

Financer
la modernisation
et l'expansion
de votre entreprise



proInnovate

Transformer
votre entreprise
en une entité
plus moderne,
plus créative



proTransfer

Reprendre
ou transmettre
une entreprise

Nature des prêts

Prêts indirects :

- Cofinancement par la SNCI à travers une banque
- Client a une relation contractuelle avec la banque
- Demande réalisée par l'entremise d'une banque commerciale



Prêts directs :

- Financement direct d'une partie du besoin par la SNCI
- Relation contractuelle entre le client et la SNCI
- Demande à introduire directement par le client à la SNCI

Types de prêts indirects



Crédit
d'équipement

Prêt indirect
développement

- Se limite à des projets CAPEX (biens amortissables)
- Projet éligible pour une aide à l'investissement PME du Ministère de l'Economie
- Prêt bonifié à un taux préférentiel

- Si crédit d'équipement pas possible
- Ne se limite pas à CAPEX
- Peut inclure autres frais courants, projets de rachat...
- Taux sans aide

→ Entreprises disposant d'une autorisation d'établissement (loi 2/9/2011)

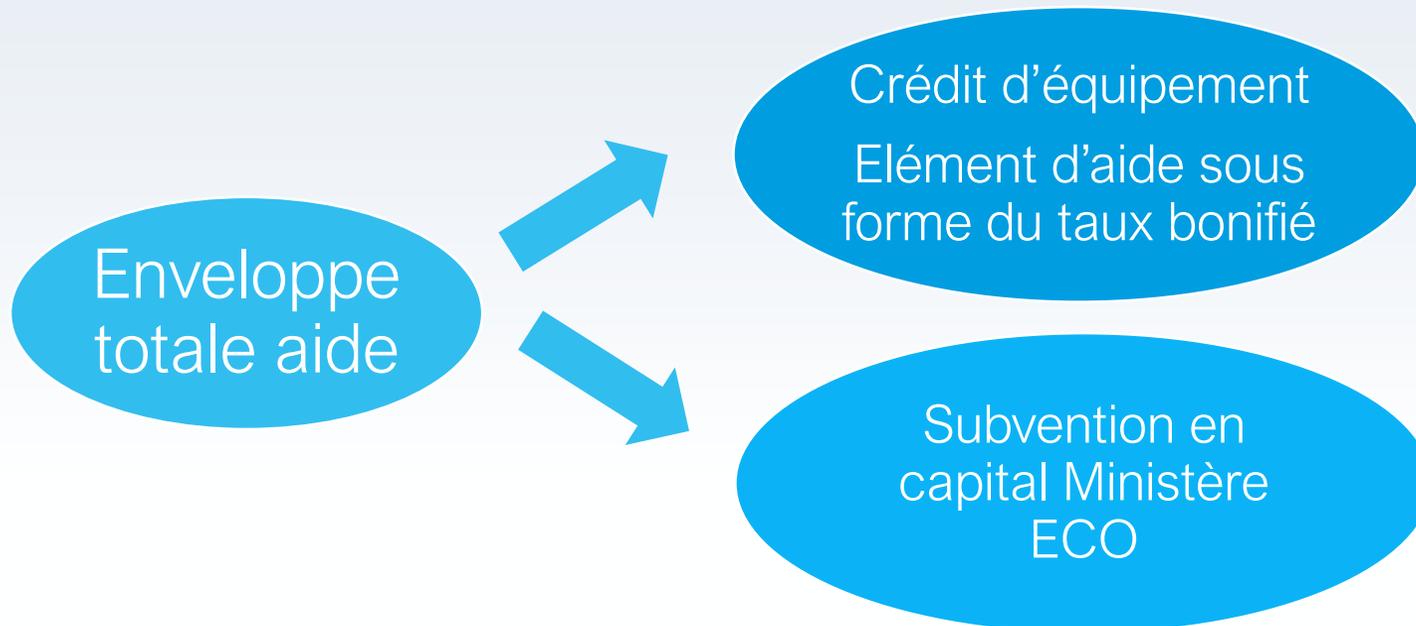
- ✓ Activités d'artisan, de commerçant, d'industriel ainsi qu'à certaines professions libérales

Crédit d'équipement (CE - prêt bonifié)

L'enveloppe d'aide maximale par projet suivant réglementation en vigueur:

- 20 % pour petites entreprises (< 50 ETP)
- 10 % pour moyennes entreprises ($50 \leq \text{ETP} < 250$)

est mise à disposition sous deux formes différentes :



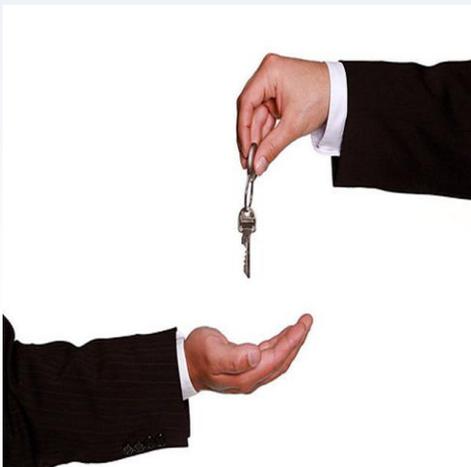
Important : 
Cocher case « intervention SNCI » dans démarche MyGuichet lors de l'introduction de la demande d'aide

Prêt Indirect Développement (PID)



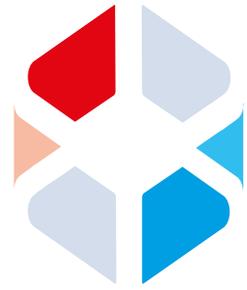
Projets destinés à développer davantage les activités du Bénéficiaire

-  Investissements capex (transition énergétique, digitalisation...)
-  Développement de nouveaux produits / services
-  Reprise d'un fonds de commerce



Projets de Rachat/Transmission d'une entreprise artisanale, commerciale ou industrielle luxembourgeoise qui ont comme objectif:

-  Acquisition de la majorité des parts et du
-  Contrôle de la société cible



proStart

Créer une nouvelle
entreprise

Programme destiné à financer des créations d'entreprises dans les secteurs :

-  artisanat, commerce, restauration et hôtellerie ou industrie
-  Start-up technologique

En fonction du besoin à financer différentes formes de financement de la SNCI sont disponibles :

-  Premier établissement avec un total projet à financer < 625.000 EUR
→ Prêt direct (taux plus élevé) ou indirect
-  Lancement ou expansion d'une activité récemment lancée avec le support d'une banque commerciale
→ Prêt indirect
-  Investissement en équipement
→ Prêt indirect (même bonifié si éligible pour aide MECO)

Cas pratique : proStart



Société XYZ

Activité : restauration

Taille : petite

Situation : exploitation d'un restaurant gastronomique

Projet : Monsieur X désire ouvrir son propre établissement

BESOINS FINANCIERS

Frais de création (équipement inclus)	257.000 EUR
Garantie bancaire	18.000 EUR
BFR	25.000 EUR
TOTAL	300.000 EUR

DEMARCHES

1. Etablissement d'un Business plan + plan de financement
 2. Contacter SNCI
- Projet éligible pour une intervention directe ou indirecte
 - PID possible → demande à introduire par l'entremise d'une Banque commerciale
 - Prêt direct possible garanti par simple cautionnement des associés

PLAN DE FINANCEMENT POTENTIEL

Fonds propres	45.000 EUR	15 %
Ligne de crédit	15.000 EUR	5 %
Prêt bancaire	120.000 EUR	40 %
PID SNCI	120.000 EUR	40 %
TOTAL	300.000 EUR	100 %

Remarques:

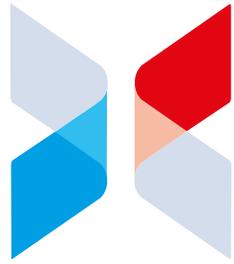
Prêts SNCI :

- PID durée de +/- 8 ans avec un taux fixe de 3,375 %

Options:

Intervention SNCI via prêt direct

- Garantie – cautionnement des associés
- Taux plus élevé – act. 6,375 %



proDevelop

Financer
la modernisation
et l'expansion
de votre entreprise

Destiné à financer des projets d'investissement (capex) d'entreprises de tous les secteurs

En fonction de la taille de l'entreprise et de l'aide du Ministère de l'Economie différentes formes de financement de la SNCI sont disponibles :

 Projet d'investissement réalisé par une PME et bénéficiant d'une aide PME du Ministère de l'Economie

→ **Prêt indirect bonifié (crédit d'équipement)**

 Projet d'investissement (capex) réalisé par une PME ou une Grande Entreprise

 Projet de digitalisation ou de décarbonisation réalisé par une PME ou une Grande Entreprise

→ **Prêt indirect ou direct**

Cas pratique : proDevelop



Société ABC

Activité : artisanat

Taille : petite

Situation : Boucherie qui produit et vend ses produits dans un local.

Projet : Monsieur X projette l'acquisition et l'aménagement d'un nouveau local de production.

BESOINS FINANCIERS

Transf. immeuble	1.200.000 EUR
Equipements	600.000 EUR
Frais divers	200.000 EUR
TOTAL	2.000.000 EUR

DEMARCHES

1. Etablissement d'un Business plan avec plan de financement détaillé
 2. Introduire demande aide via My Guichet + cocher case pour Crédit d'équipement (le cas échéant)
 3. Contacter SNCI
- CAPEX pour 1.800 KEUR
 - Vu majeure partie CAPEX -> crédit d'équipement.
 - PID toujours possible à un taux de marché
 - Prêt indirect → demande à introduire par l'entremise d'une Banque commerciale

PLAN DE FINANCEMENT POTENTIEL

Fonds propres	220.000 EUR	11 %
Aide MECO	280.000 EUR	14 %
Prêt bancaire	750.000 EUR	37,5 %
CE SNCI	750.000 EUR	37,5 %
TOTAL	2.000.000 EUR	100 %

Remarques:

Aide MECO :

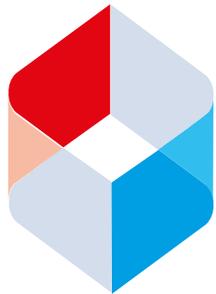
- 16 % de 1.800 KEUR (total éligible)
- 4 % sous forme de crédit d'équipement avec taux préférentiel sur 15 ans

Crédit d'équipement:

- Durée de max. 15 ans avec un taux fixe (act. 2,4%)
- Garanties: IDEM Banque partenaire

Options:

- Client peut opter pour PID avec taux de marché pour avoir enveloppe aide totale sous forme d'aide en capital
- Remboursement anticipé toujours possible



proTransfer

Reprendre
ou transmettre
une entreprise

En fonction de la structuration de l'opération de transfert, différents financements de la SNCI sont disponibles :

 Acquisition de la majorité des actions ou parts sociales d'une entreprise artisanale, commerciale ou industrielle luxembourgeoise dans le cadre d'un transfert.

→ Prêt indirect (PID)

NB: Après l'acquisition le cédant devra détenir la majorité des parts et avoir le contrôle sur la société cible

 Reprise des actifs d'une entreprise cessant ses activités < 625.000 EUR

→ Prêt direct (taux plus élevé) mais prêt indirect aussi possible

 Reprise des actifs d'une entreprise cessant ses activités

→ Prêt indirect (PID)

Cas pratique : proTransfer



Société HIJ

Activité : artisan/commerce

Taille : moyenne

Situation : activité d'installation et ventes de matériel de cuisine et autres

Projet : Associés actuels partent en retraite et 2 employés désirent racheter les parts de l'entreprise

BESOINS FINANCIERS

Acquisition 100% parts	1.200.000 EUR
Rénovation du site	700.000 EUR
Frais divers	100.000 EUR
TOTAL	2.000.000 EUR

DEMARCHES

1. Etablissement d'un Business plan avec plan de financement détaillé
2. Introduire demande pour une aide pour partie rénovation -> My Guichet + cocher case pour évtl. Crédit d'équipement
3. Contacter SNCI
 - CAPEX pour 700 KEUR où cripement possible
 - Rachat -> PID possible
 - Prêts indirects → demande à introduire par l'entremise d'une Banque commerciale

PLAN DE FINANCEMENT POTENTIEL

Fonds propres	244.000 EUR	12,2 %
Aide MECO	56.000 EUR	2,8 %
Prêt bancaire rachat	500.000 EUR	25,0 %
Prêt bancaire CAPEX	350.000 EUR	17,5 %
PID SNCI (rachat)	500.000 EUR	25,0 %
CE SNCI (CAPEX)	350.000 EUR	17,5 %
TOTAL	2.000.000 EUR	100 %

Remarques:

Aide MECO :

- 8 % de 700 KEUR (total éligible) avec option cripement
- 2 % sous forme de crédit d'équipement

Prêts SNCI :

- Cripement durée de 10 ans avec un taux fixe act. de 2,4 %
- PID durée +/-8 ans avec un taux fixe (alignement banque)

Options:

→ si le client opte pour un PID il touche l'intégralité de l'enveloppe d'aide (10%) sous forme de subvention en capital et PID avec taux de marché

Comment saisir la SNCI



1. Premier contact via info@snci.lu ou téléphone



2. Envoi d'une première documentation (qui / quoi / pourquoi)



3. Entretien pour orienter l'entreprise vers le programme / financement



4. Introduction d'une demande à travers leur banque commerciale (prêt indirect) ou directement auprès de la SNCI

Contacts

Augustin BASCUAS

augustin.bascuas@snci.lu

T. 46 19 71-33

Céline CAPPELLI

celine.cappelli@snci.lu

T. 46 19 71-27

Kevin LOUREIRO

kevin.loureiro@snci.lu

T. 46 19 71-36

SNCI

7, rue du Saint-Esprit

L-1475 LUXEMBOURG