

## JOURNÉES DE L'ÉCONOMIE

11.700 EUR REVERSÉS À 1, 2, 3 GO



De g. à dr. : **Robert Dennewald**, président, 1, 2, 3 GO, et **Luc Henzig**, associé, PwC Luxembourg.

La 6<sup>e</sup> édition des **Journées de l'Économie** s'est tenue les 8 et 9 février derniers à la Chambre de Commerce. L'événement, organisé conjointement par l'Observatoire de la Compétitivité, la Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg et la Fedil-Business Federation Luxembourg, en collaboration avec PwC Luxembourg, a rassemblé près de 500 entrepreneurs et décideurs du Luxembourg et de la Grande Région.

Comme chaque année, les organisateurs reversent la somme des droits de participation à l'événement à une association œuvrant en faveur de l'entrepreneuriat au Luxembourg. C'est **1,2,3 GO** qui a bénéficié de la somme de **11.700 EUR**.

**Luc Henzig**, associé chez **PwC Luxembourg**, a remis le chèque au président de 1,2,3 GO, **Robert Dennewald**, durant la soirée de clôture.

## 1,2,3 GO

### GRANDE SOIRÉE DE CLÔTURE À LA CHAMBRE DE COMMERCE LUXEMBOURG

Les projets innovants de la 12<sup>e</sup> édition du parcours **1,2,3 GO** ont été révélés lors de la **Grande Soirée de Clôture** qui s'est tenue le 24 septembre dernier à la **Chambre**

de Commerce Luxembourg. Parmi les 34 business plans déposés, 10 lauréats ont convaincu le jury. Il s'agit de : au **Luxembourg – UniversalOwner** (Krassimir Kostadinov) : logiciel d'analyse des risques financiers et des performances pour les institutions financières et les gestionnaires d'actifs ; **Mindfulness@work** (Myriam Nihant) : programme de gestion du stress et de développement de l'intelligence émotionnelle destiné aux entreprises ; **EarthQuick Software** (Ludovic Peignard) : solution software dédiée à l'exploration et à la production de gaz et de pétrole ; **NeoMedical Systems** (François Scalais) : écran médical 3D ne nécessitant pas de lunettes. **En Allemagne (Sarre) – Red Flag Diagnostics** (Ferdinand Bahlmann, Prof. Dr. Danilo Fliser et Karsten Sternberg) : développement, fabrication et commercialisation de tests diagnostics pour des dépistages précoces de maladies infectieuses et pour éviter des complications suite à des transplantations d'organes ; **Add Music** (Anne Katrin Hartig) : Studio proposant aux entreprises de réaliser des productions audio et vidéo avec leurs employés dans le cadre d'*incentives*. **En Allemagne (Rhénanie-Palatinat) – GewürzStudio** (Thomas Söhngen) : commerce d'épices permettant d'effectuer des mélanges d'épices individualisés et combinant de manière unique la commercialisation des épices en ligne et hors ligne. **En Belgique francophone – MVM Concept** (Frédéric Vanantwerpen) : création d'une voiture ultra-sportive totalement électrique, appelée e-motions ; **Isohemp** (Olivier Beghin et Jean-Baptiste de Mahieu) : production et commercialisation de blocs isolants à base de béton et de chanvre. **En France (Lorraine) – Wizzvet** (Dorinne Olejnik) : mise en

# Lancement officiel de Seed4Start

## Forum Transfrontalier du Capital Risque

Le 9 octobre dernier a eu lieu le lancement officiel de Seed4Start, Forum Transfrontalier du Capital Risque, à Luxembourg. Cette nouvelle initiative financée par l'Union européenne et qui met en relation start-up innovantes avec des investisseurs privés en Grande Région, a été présentée à une centaine de participants au Cercle Cité à Luxembourg.

Après un premier événement de lancement à Nancy en Lorraine, Seed4Start démarre à présent au Grand-duché de Luxembourg. L'événement kick-off a été ouvert par un mot d'accueil de Xavier Bettel, bourgmestre de la ville de Luxembourg. Des allocutions de Mario Grotz (conseiller de gouvernement 1<sup>ère</sup> classe auprès du ministère de l'Economie et du Commerce extérieur) et de Gérard Eischen (membre du Comité de direction de la Chambre de Commerce Luxembourg) ont suivi, avant d'entrer dans le vif du sujet.

Le projet Seed4Start a été introduit par Frédérique Gueth (manager de Business Initiative a.s.b.l. qui coordonne l'initiative). Ses propos ont été complétés par les témoignages d'Olivier Raulot (CEO de iNUI Studio S.A.) qui a donné *Le point de vue d'un entrepreneur* sur le financement de start-up par du capital-investissement et de Jean-Yves Hergott (cofondateur et CTO de Luxscan technologies S.à r.l., membre du Conseil d'administration de Chameleon Invest) pour apporter *Le point de vue d'un investisseur*. Les échanges ont pu être prolongés lors du cocktail-networking qui a suivi au restaurant Aka Cité.

Le lancement de Seed4Start, organisé par BeAngels, s'est tenu en Belgique le 18 octobre dernier à Mont-Saint-Guibert.

### Seed4Start

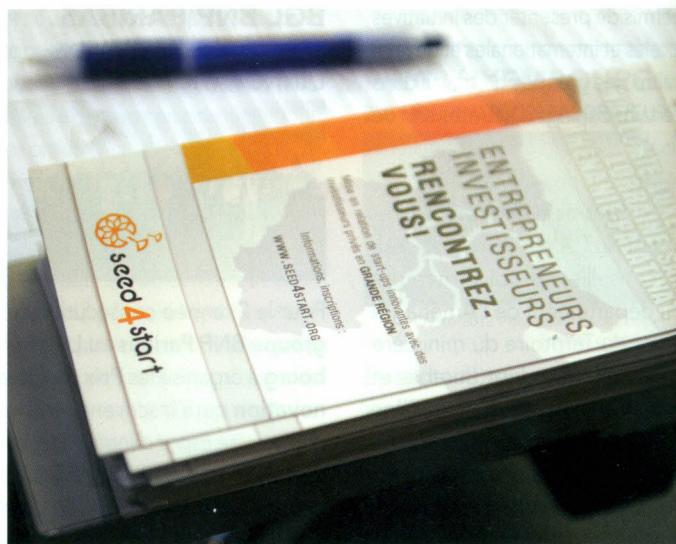
Forum Transfrontalier du Capital Risque de la Grande Région, Seed4start veut aider les entrepreneurs innovants de la Grande Région à trouver les capitaux nécessaires à leur entreprise et offrir aux investisseurs privés (*business angels...*) une sélection d'opportunités d'investissements les plus prometteuses sur ce territoire.

Seed4Start facilite la rencontre entre l'offre et la demande de capitaux sur des projets de création, de reprise ou de développement d'entreprises innovantes (start-up de moins de 5 ans).

Seed4Start intègre également un important volet d'accompagnement, de formation et de mises en relation, grâce à l'organisation de nombreux événements et rencontres individuelles.

Seed4Start est animé par un ensemble de professionnels<sup>(1)</sup> experts sur ce sujet pointu et fortement ancrés dans leur région :

- réseaux de *business angels* et d'investisseurs privés ;



- structures d'accompagnement à la création d'entreprises innovantes ;
- opérateurs en levée de fonds ...

### Ses objectifs :

- maximiser les chances de réussite des levées de fonds des entrepreneurs locaux ;
- proposer aux investisseurs les meilleurs projets sélectionnés et préparés ;
- faciliter les « syndicats » entre investisseurs lors de levées de fonds importantes ;
- fluidifier et amplifier les investissements transfrontaliers ;

- vulgariser et amplifier l'investissement des particuliers dans les PME.

### Ses moyens :

- un accès privilégié à un très important *deal flow* de projets ;
- une forte expertise dans l'analyse des projets et des équipes ;
- un travail dans la durée, tout au long de l'année ;
- un véritable processus d'accompagnement des entrepreneurs ;
- un véritable travail d'équipe pluridisciplinaire, d'acteurs locaux ;
- une volonté de suivi dans la





## Seed4start veut aider les entrepreneurs innovants de la Grande Région à trouver les capitaux nécessaires à leur entreprise et offrir aux investisseurs privés (*business angels...*) une sélection d'opportunités d'investissements les plus prometteuses sur ce territoire



durée, via une plate-forme Internet ayant fait ses preuves.

Seed4Start s'adresse exclusivement aux entreprises implantées ou souhaitant s'implanter en Grande Région ainsi qu'à tout investisseur y recherchant des opportunités d'investissement.

La Grande Région regroupe le Grand-duché de Luxembourg ; la région Lorraine, en France ; la Wallonie et la région

germanophone de Belgique ; et les Länder allemands de Sarre et de Rhénanie-Palatinat.

Pour participer à Seed4Start en tant qu'entrepreneur ou investisseur, veuillez vous rendre sur [www.seed4start.org](http://www.seed4start.org)

Renseignements :  
E-mail : [seed4start@cc.lu](mailto:seed4start@cc.lu)  
Tél : (352) 42 39 39-272

### (1) Organismes :

#### Business Initiative asbl

Créée en 2000 par la Chambre de Commerce Luxembourg, la Fedil-Business Federation et Luxinnovation, Business Initiative a.s.b.l. a pour mission de diversifier l'économie et de stimuler la création d'entreprises innovantes en Grande Région (Parcours de Business Plans 1,2,3 GO) ainsi que la création d'entreprises à finalités sociales et solidaires au Grand-Duché de Luxembourg (Parcours de Business Plans 1,2,3 GO Social).

#### CCI O2Bilan

Dispositif original des CCI lorraines, initié et piloté par la CCI de Meurthe-et-Moselle au printemps 2008. CCI O2Bilan se positionne comme « facilitateur » régional (Lorraine) sur le marché du financement en fonds propres des PME (essentiellement sur le segment du « capital risque »).

#### ADER Investissements

Société de capital risque de proximité créée fin 2007 à l'initiative d'un groupe de dirigeants de PME lorrains. Elle intervient en fonds propres et quasi-fonds propres pour des montants compris entre 50 000 et 100 000 euros, dans des PME et TPE implantées principalement en Lorraine et accessoirement dans les régions limitrophes.

#### BeAngels

Créé en 2000, Be Angels rapproche des entrepreneurs à la recherche de moyens financiers et des investisseurs privés, les *business angels*, prêts à investir dans des entreprises prometteuses. Le réseau compte aujourd'hui 134 membres en région wallonne et bruxelloise.

#### LBAN

Le Luxembourg Business Angel Network (LBAN) est une association sans but lucratif vouée à la promotion et au soutien de l'investissement par des *business angels* dans des start-up. LBAN s'efforce de créer un écosystème qui permet de soutenir l'industrie en réunissant investisseurs privés, fonds et projets d'entreprise prometteurs. Le LBAN est géré par un Conseil d'administration composé de personnes de renom issues de l'industrie et est soutenu par la Chambre de Commerce du Luxembourg.

⇒ ... Suite de la page 9

réseau de vétérinaires généralistes et spécialistes pour donner des avis en ligne aux particuliers. **WizzVet** a par ailleurs été sélectionné lauréat de la catégorie spéciale **Coup de Cœur des Sponsors**, doublant ainsi son soutien financier.

Ces projets ont été récompensés par un soutien financier d'une enveloppe globale de 60.000 EUR pour les aider à démarrer leurs projets d'entreprise. Par ailleurs, tous les porteurs de projets ayant remis un business plan ont reçu des lampes de poche pour « éclaircir leur chemin vers l'entrepreneuriat », ainsi que des chèques pour des services en communication, sponsorisés par les sociétés Piranha et Petits Poissons Rouges (Luxembourg), Gad (France), Globule Bleu (Belgique) et ACN Werbeagentur (Allemagne).

[www.123go-networking.org](http://www.123go-networking.org)

## SWISS LIFE

### LOÏC LE FOLL À LA TÊTE DE SA DIVISION CLIENTS PRIVÉS



Dans cette nouvelle fonction, **Loïc Le Foll** est chargé de la gestion de la majeure partie des prestations que **Swiss Life** propose à sa clientèle privée fortunée luxembourgeoise, tout en assumant des responsabilités commerciales et opérationnelles.

Avant de rejoindre Swiss Life, Loïc Le Foll a passé 6 ans chez Lombard International Assurance en tant que responsable du département Private Wealth Solutions. **Stephen Cotter**, anciennement chez Lombard International Assurance, rejoint l'équipe de Loïc