

Seed4Start

Trois start-up font le bilan de leur participation

La 3^e édition du dispositif Seed4Start, le forum transfrontalier du capital risque, s'est clôturée par un *road show* qui a permis à 14 start-up de la Grande Région de rencontrer des investisseurs. Les entreprises luxembourgeoises Tuki, Continuous S.A. et Emploi Système ont participé à ces Pitching Days et en tirent un premier bilan.

Ugo Loustalet est le président et cofondateur d'Emploi Système, une application SaaS innovante qui permet de générer les flux dématérialisés administratifs et financiers liés à l'emploi, du contrat de travail au bulletin de salaire. Harald-Sven Sontag est le business development manager de Tuki, entreprise qui commercialise des jus de fruits exotiques premium. Oswald de Riemaecker est le cofondateur de Continuous S.A., une plate-forme de services (Continuous PHP) permettant de tester et de mettre à jour, en temps réel et de façon continue, les sites Web PHP.

Ces trois jeunes entrepreneurs ont participé au Pitching Day organisé dans le cadre de Seed4Start, le forum transfrontalier du capital risque. Comme 11 autres start-up sélectionnées parmi une centaine de candidatures, elles ont donc disposé d'une dizaine de minutes pour se présenter à une quarantaine d'investisseurs rassemblés pour l'occasion, avec pour ambition de lever des fonds pour mener à bien leur développement futur. Ces différentes rencontres avec les investisseurs se sont déroulées en novembre et décembre 2014 à Louvain-la-Neuve, à Nancy et au Luxembourg. « Afin de toujours mieux rapprocher les entrepreneurs des investisseurs, Seed4Start a décidé d'innover pour cette 3^e édition. Il n'est parfois pas facile de faire se déplacer les investisseurs. Nous avons donc décidé d'amener les porteurs de projet à eux. Ce Pitching Day a pris cette année la forme d'un *road show* », précise Frédérique Gueth, manager de Business Initiative ASBL, l'un des pilotes de Seed4Start.

Concrètement, Tuki a besoin de lever 150.000 EUR pour développer son équipe commerciale et son réseau de distribution au Luxembourg et dans les



Ugo Loustalet, président et cofondateur, Emploi Système.

pays voisins. Continuous S.A. veut lever 250.000 EUR pour financer sa présence sur les événements communautaires (salons et conférences), recruter un directeur des ventes pour l'international et investir dans le développement de son produit. « Nous nous sommes fixé un objectif de 560.000 EUR pour passer de l'étape de prototype à l'étape d'adoption. Nous lançons nos tests opérationnels grandeur nature début 2015 sur les bassins d'emploi du sillon lorrain pour un déploiement national français, à l'été 2015. En 2016, ce sera au tour de l'Allemagne et du Royaume-Uni de pouvoir profiter de notre solution SaaS all-in », précise quant à lui Ugo Loustalet.

Des contacts prometteurs

Il est encore trop tôt pour affirmer que les objectifs en termes de levées de fonds ont été atteints. Mais l'optimisme est de mise. « Les retours sont très bons. Nous sommes en relation avec 9 investisseurs potentiels. Nous sommes déjà en négociation avec certains d'entre eux. Des décisions pourraient se prendre en janvier », souligne Oswald de Riemaecker. « Nous avons enregistré

de belles marques d'intérêt et nouer des contacts intéressants. Dans les semaines à venir, nous allons rencontrer ces investisseurs pour discuter plus concrètement avec eux. Notre ambition, au-delà des aspects financiers, est d'entrer en relation avec un investisseur qui nous apporte aussi quelque chose sur le plan opérationnel », indique Harald-Sven Sontag. Une implication au sein de l'entreprise que certains investisseurs présents lors des Pitching Days revendiquent aussi. « Pour les investisseurs comme pour les porteurs de projet, Seed4Start constitue surtout une plate-forme de réseautage. L'argent, c'est une chose. Toutefois, la valeur ajoutée d'un business angel réside dans le savoir-faire qu'il peut partager, dans sa capacité à s'impliquer dans le projet. Nous sommes davantage des amoureux de l'entrepreneuriat, et entrepreneurs nous-mêmes, que des financiers », explique Marc Molitor, président du LBAN, réseau de business angels luxembourgeois, et investisseur lui-même. « Nous avons, nous aussi, pris des contacts prometteurs, mais pas toujours ceux que nous attendions. Nous avons eu de vraies surprises qui nous ont permis d'accéder à



Harald-Sven Sontag, business development manager, Tuki.



Oswald de Riemaecker, cofondateur, Continuous S.A.

de hauts niveaux décisionnels régionaux », confirme également Ugo Loustalet.

Tout reste donc encore à faire même si, comme le confirme Nicolas Buck, président de Business Initiative ASBL, les résultats affichés par Seed4Start depuis son lancement invitent effectivement à se montrer optimistes. « Si nous totalisons toutes les sommes qu'espéraient lever les start-up qui ont eu l'occasion de pitcher lors de nos deux précédents événements, une quarantaine, nous arrivons à un montant de 18 millions EUR. En rapprochant des investisseurs et des porteurs de projet, nous avons permis à ces derniers de lever 7 millions EUR. Un montant qui nous réjouit et qui permet de donner la mesure de la qualité de cette initiative. »

Déjà des bénéficiaires

Les trois entrepreneurs s'accordent à dire que leur participation au dispositif Seed4Start a d'ores et déjà des retombées positives. « Pour moi qui ai une formation technique, il est clair que le programme de formation de Seed4Start qui vise à nous préparer à pitcher devant des investisseurs et à comprendre leurs attentes et leur fonctionnement est profitable. C'est un parcours à mes yeux indispensable pour qui souhaite créer une start-up », explique le cofondateur de Continuous S.A. « Nous avons effectivement été bien préparés à ces rendez-vous. Nous avons engrangé de bons conseils. L'ambiance et l'esprit 'promo' qui règnent entre les entrepreneurs participant à ce que les sessions de formation soient très sympathiques. C'est un vrai moment de partage », enchaîne Harald-Sven Sontag. « Seed4Start n'en étant qu'à sa 3^e édition, nous avons effectivement pu grandir ensemble, ce qui fut vraiment très enrichissant.

La qualité des intervenants a vraiment été remarquable », souligne quant à lui Ugo Loustalet, « nous sommes fiers d'avoir été retenus (très bon pour l'ego) car, comme le dit très bien Nathanaël Arnera, 'une start-up est une organisation en état de guerre permanent, d'esprit barbare, lui permettant

de franchir le cap pour devenir un géant dans son domaine'. Nous avons plus que personne la tête dans le guidon, souvent repliés sur nous-mêmes. Ce type de séminaire (Seed4start) est une véritable bouffée d'oxygène ». Bien utile pour prendre de la hauteur. ✓

Trois start-up à découvrir

Emploi Système développe une application SaaS innovante qui permet de générer les flux dématérialisés administratifs et financiers lié à l'emploi, du contrat de travail au bulletin de paye en passant par toutes les déclarations administratives intermédiaires. « En gros nous avons inventé le bouton « embaucher » qui manquait aux sites de recherche d'emploi et autres job-boards », résume Ugo Loustalet.

« Nous avons développé une plate-forme de services (PaaS) PHP qui permet de tester et de mettre à jour des applications et sites Web en PHP (un langage de programmation), de façon continue. C'est rapide, fiable et cela répond à une attente du marché », soulignent les trois fondateurs de la société **Continuous S.A.**, Oswald De Riemaecker, Frédéric Dewinne et Pascal Paulis, ingénieurs en informatique.

Tuki est une marque de jus de fruits premium élaborés à partir de fruits venant de Colombie. Cinq saveurs sont disponibles. « Ces jus ont pour particularité d'être concoctés à partir des meilleurs fruits et selon une technique de stabilisation à froid haute pression qui fait que le jus conserve les mêmes qualités qu'un jus de fruit fraîchement pressé », précise Harald-Sven Sontag. Ces produits sont notamment disponibles chez Cactus et sur www.tukifruits.com.

Seed4Start

Animé par plusieurs structures de la Grande Région impliquées dans la création d'entreprise ⁽¹⁾, le dispositif Seed4Start a pour objectif de mettre en relation des entrepreneurs en recherche de fonds avec des investisseurs. Le Pitching Day est un moment-clé dans ce dispositif organisé autour de formations et d'ateliers, puisqu'il permet à des start-up luxembourgeoises, wallonnes et lorraines, préalablement sélectionnées par le jury de Seed4Start, de rencontrer des investisseurs potentiels. Pour tout savoir ou participer à la prochaine édition: www.seed4start.org.

(1) Business Initiative ASBL, CCI O2 Bilan, Be Angels, Ader Investissements, LBAN et Luxinnovation