



«La sélection sera rigoureuse puisque nous comptons réceptionner environ 200 candidatures tout au long de l'année. Nous en accompagnerons 25 pour finalement en présenter une quinzaine aux investisseurs», précise Frédérique Gueth

Photo: DR

Lancement de «Seed4Start»

Le premier «Forum de capitaux» est programmé pour janvier 2013

Cette plate-forme transfrontalière initiée par Business Initiative, met en relation des start-ups innovantes et des investisseurs.

«L'idée est lancinante depuis quelques années déjà. Souvent les porteurs de projet de création d'entreprise que nous accompagnons, nous faisaient savoir qu'ils regrettaient que notre accompagnement s'arrête à l'issue de l'élaboration de leur business plan. Mais le véritable déclencheur de cette opération a été une manifestation que nous avons organisée à leur intention, il y a un an environ. Nous leurs avions alors donné la possibilité de se présenter à des investisseurs potentiels, en quelques minutes. L'occasion pour nous de tester la démarche. Le test a été concluant. Alors nous nous sommes lancés», raconte Frédérique Gueth de l'association Business Initiative, association qui a pour mission de promouvoir l'esprit d'entreprise et d'innovation dans la Grande Région. Elle gère notamment le parcours inter-régional de plans d'affaires 1,2,3, GO.

C'est ainsi qu'est donc né le projet intitulé Seed4Start porté par Business Initiative qui est le coordinateur et quatre «experts»: la CCI02 Bilan (dispositif d'aide au financement en capital risque créé par les Chambres de commerce et d'industrie lorraines); LBAN (réseau de Business Angels au Luxembourg), BeAngels (réseau de Business Angels de la région wallonne et de la région Bruxelles) et Ader (société de capital risque de proximité).

«Seed4Start est une plate-forme transfrontalière qui vise à mettre en relation des créateurs d'entreprise innovante (en cours de création ou des start-up de moins de 5 ans) en recherche de financement avec des investisseurs en quête de pro-

jets intéressants dans lesquels investir, et cela à l'échelon de la Grande Région», résume Frédérique Gueth.

La rencontre se fera une fois par an lors d'un grand rendez-vous à l'occasion duquel les demandeurs de financement présenteront leur projet aux investisseurs qui, s'ils sont intéressés par l'une ou l'autre initiative, auront la possibilité de s'entretenir en aparté avec son auteur.

Sélection drastique

Et les projets ou start-ups ont d'autant plus de chances d'être jugés «intéressants» lors de ce «forum de capitaux» qu'ils auront été préalablement sélectionnés.

Ils offrent à ce titre un véritable potentiel.

«Notre ambition lors de cet événement est de présenter des candidats qui auront été choisis par les experts de nos différents réseaux. La seule condition pour déposer sa candidature est de pouvoir présenter un solide business plan. Il n'y a donc pas de places réservées par pays ou par secteur d'activité. Mais la sélection sera rigoureuse puisque nous comptons réceptionner environ 200 candidatures tout au long de l'année, nous en accompagnerons 25 pour finalement en présenter une quinzaine aux investisseurs. Sur le plan financier, il est difficile de préciser le montant des investissements susceptibles d'être effectués mais nos partenaires investisseurs tablent généralement sur des sommes allant de 25.000 à 500.000 euros», détaille la dirigeante.

L'accompagnement évoqué consiste notamment en la mise en place de parcours pédagogiques (coaching, workshops...) visant, entre autres, à aider les start-ups à parfaire leur plan d'affaires et à affiner leur présentation de l'entreprise en vue de décrocher des fonds (exercice que l'on désigne également par «elevator pitch»). Un accompagnement sera également proposé aux investisseurs. Il prendra la forme

de conférences et de workshops sur des thématiques comme la fiscalité ou la législation des différents pays représentés. Des rendez-vous qui seront autant d'opportunités de faire également du networking.

Participation gratuite

Le fonctionnement opérationnel de Seed4Start est assuré par les différents partenaires et à hauteur de 50% par des fonds européens (Interreg) jusque fin 2014, dans un premier temps.

«L'ambition est bien entendu de pérenniser la démarche et de l'élargir géographiquement à de nouveaux partenaires. Pour l'heure, il fédère des acteurs de Wallonie, Luxembourg et Lorraine mais la Sarre et la Rhénanie-Palatinat sont susceptibles de nous rejoindre. Cela dit, de jeunes entreprises allemandes peuvent tout à fait participer à l'opération.

Notre ambition est également de nous positionner comme un véritable observatoire sur le financement des PME innovantes en Grande Région», conclut Frédérique Gueth.

En attendant le lancement du site internet de Seed4Start programmé pour septembre – et qui sera une «véritable plate-forme informatique de mise en réseau entre entrepreneurs et investisseurs de la Grande Région», précise Frédérique Gueth – et l'appel à projet officiel qui interviendra également à la rentrée prochaine, les candidats intéressés peuvent dès à présent se faire connaître auprès de Business Initiative (seed4start@cci.lu).

Le premier Forum de capitaux est programmé en janvier 2013 à Luxembourg.

Dernière précision, et non des moindres, la participation à cet événement ainsi que l'accès aux services d'accompagnement, sont entièrement gratuits.