

3 paquebots de croisière pour ArcelorMittal

Paris. Le sidérurgiste luxembourgeois, leader mondial du secteur, a signé hier un nouveau contrat avec la société française STX pour l'apport de 116.000 tonnes d'acier, au minimum. Elles seront destinées aux coques et aux ponts de trois paquebots géants fabriqués à Saint Nazaire. Une unité sera livrée à RCCL et deux autres à MSC Croisières, groupe venant d'engager un programme d'investissements de 5 milliards d'euros. L'acier sera fourni par des usines européennes d'ArcelorMittal: Fos-sur-Mer pour les bobines servant aux ponts (celles-ci seront transformées à St Nazaire) et Gijon pour les plaques servant à la construction des coques. C'est le deuxième contrat passé entre le sidérurgiste luxembourgeois et le constructeur français. (c.)

Kaum Wachstum in der Eurozone

Luxemburg. Die Konjunktur im Euroraum lahmte weiter. Die Statistikbehörde Eurostat meldete am Freitag für die 18 Staaten der Gemeinschaftswährung nur 0,2 Prozent Wirtschaftswachstum im dritten Quartal, im Vergleich zu den drei Monaten davor. Für die gesamte Europäische Union mit ihren 28 Mitgliedstaaten waren es 0,3 Prozent, wie aus der Schätzung der Luxemburger Behörde hervorgeht. Die Werte liegen etwas über denen für das zweite Quartal: Für die Zeit April bis Juni maß Eurostat 0,1 Prozent Wachstum im Euroraum und 0,2 Prozent für die gesamte EU. In dem Jahr seit dem dritten Quartal 2013 wuchs die Wirtschaft im Euroraum um 0,8 Prozent und in der gesamten EU um 1,3 Prozent. (dpa)

La logistique humanitaire à l'honneur hier soir

Le marché du désastre

La «Convention Luxembourg» est lancée

PAR GÉRARD KARAS

Après une catastrophe humanitaire, seuls 30 à 40% des dons arrivent à destination du fait de coûts prohibitifs. Des acteurs luxembourgeois ont présenté hier leur solution.

A chaque désastre, tsunami, tremblement de terre, guerre ou virus Ebola, de nombreuses personnes donnent spontanément de l'argent afin d'aider les populations sinistrées. Une fois ces dons récoltés, les organisations humanitaires achètent des biens, des médicaments et denrées de première nécessité, puis essayent de les faire parvenir aux populations sinistrées. Ceci dans le meilleur des cas! Malheureusement lors de ce parcours, le coût de la logistique peut dérapier: le prix de biens, tels que les tentes ou les couvertures ont tendance à exploser, de même pour les denrées alimentaires et plus encore pour le transport.

Au final, selon les estimations, seul l'équivalent de 30 à 40 % des dons arrivent à destination. Comment faire pour organiser et coordonner ces aides humanitaires et les acheminer «au juste prix» sur les lieux dévastés où les infrastructures sont le plus souvent détruites? C'est à cette question qu'ont tenté de répondre le panel de spécialistes invités hier soir à la Chambre de commerce, par le Cluster for Logistics Luxembourg. Selon Romain Schneider, ministre de la Coopération et de



Les parties prenantes se sont entendues hier soir sur le principe de l'établissement d'un code de bonne conduite pour limiter les coûts d'acheminement après une catastrophe humanitaire. (PHOTO: GUY JALLAY)

l'Action humanitaire, certaines solutions ont déjà été proposées avec notamment emergency.lu, qui assure la fourniture au niveau mondial d'un système de communication satellitaire à réaction rapide en cas de catastrophes naturelles et de missions humanitaires. Le ministre a également souligné l'efficacité du partenariat public/privé existant avec des organisations telles qu'Air Rescue, Cargolux ou DB Schenker. Thomas Peter, chief activation and coordination support unit OCHA United Nations, a rappelé la fonction d'organisation et de coordination des secours qui lui sont dévolus, afin de faire travailler conjointement et en harmonie les multiples organisations, telles que la Croix Rouge, Méde-

cins sans Frontières ou Caritas. Martin Willhaus managing director de Kühne Stiftung et Josef Lederer de DB Schenker qui font partie des plus grands acteurs de la logistique humanitaire ont eux rappelés l'action de leurs divisions catastrophes respectives.

Un code de bonne conduite

Ils ont insisté sur l'indispensable rapidité de la mise en œuvre de l'acheminement et sur l'importance de la présence sur place dans les premières heures. Mais d'autres obstacles existent, tels que le transit par les douanes, les relations avec les autorités locales ou encore l'acheminement des biens à travers les lignes des pays en guerre. L'une des réponses qui

pourrait être apportée à cette problématique serait la création d'une «Convention Luxembourg», une sorte de livre blanc qui permettrait d'identifier des intervenants qui s'engageraient par écrit à appliquer une tarification juste et raisonnable à leurs prestations d'urgence lors de leurs interventions. Cette idée lancée par Martin Willhaus a obtenu immédiatement le soutien de toutes les personnalités présentes dont René Closter, CEO de Luxembourg Air Rescue, Marc Crochet directeur général adjoint de la Croix-Rouge Luxembourg, Charles Gosselin du Cluster for Logistics et Carlo Thelen, Président du Cluster for Logistics Luxembourg. Pour faire rimer humanitaire et solidaire.

Three years old. A First Class reason to celebrate.



ING (L) Invest First Class Multi Asset

After three years of attractive returns, the ING (L) Invest First Class Multi Asset fund has reached yet another milestone. It's a First Class reason to celebrate. With a dynamic investment approach, high risk awareness and a clear return objective, our experienced and award-winning team is prepared for the future as well. Here's to the next three years!
www.ingim.com

INVESTMENT MANAGEMENT

ING 

This document, publication or website has been prepared solely for information purposes. The contents are based upon sources of information believed to be reliable. No guarantee, warranty or representation—expressed or implied—is given by ING Investment Management Luxembourg S. A. as to the accuracy, adequacy or completeness of the information made available. It does not constitute an offer or a solicitation to buy or sell any investment referred to herein nor to participate in any trading strategy. The information presented is subject to change without notice. Neither ING Investment Management nor any of its officers, directors or employees accepts any liability or responsibility in respect of the information or any recommendations expressed. This material is not intended for any specific investor and does not take into account particular investment objectives, financial situations or needs. The value of securities and of any income stream may go down as well as up and is not guaranteed. Actual results, performance or events may differ materially from those presented. This can be due to many reasons, among which (i) the general economic conditions in ING's core markets; (ii) the overall performance of financial markets, including emerging markets; (iii) the level of interest rates and changes in these levels; (iv) currency exchange rates; (v) general competitive factors; (vi) changes in laws and regulations and (vii) changes in the policies of governments and/or regulatory authorities. Investors should be aware that any products or securities that are mentioned here have their own particular terms and conditions. Past performance is not necessarily a guide to future performance. All rights are reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means (mechanical, photocopying, recording or otherwise) without the prior permission of the copyright holder.